

Découvrir les opportunités liées au fundraising et aux financeurs privés

Pour qui ?

- Directeur Général des Services
- Responsable administratif et financier
- Elu.e.
- Responsable et Chargé.e de mission recherche de financements



Quel prérequis ?

- Être impliqué.e dans la conception et/ou les financements de projets d'intérêt général (qu'ils soient d'investissement ou de fonctionnement)
- Être dans les premières phases de sa stratégie de fundraising ou ne pas l'avoir encore démarrée

Quand ?



À distance – 0,5 JOUR (3h)

- Jeudi 13 mars 2025 (matin)
- Jeudi 18 septembre 2025 (matin)

Contact



formation@finances-territoires.fr



04 69 96 61 60

MOBILISER LES AIDES ET SUBVENTIONS PRIVÉES POUR VOS PROJETS D'INVESTISSEMENT

INITIATION

Objectifs

- ▲ Identifier et distinguer les différents financements privés
- ▲ Connaître les méthodes de collecte à disposition pour mobiliser les dons
- ▲ Apprendre à adapter ses projets aux attentes des principaux financeurs privés

Programme

- 1. Les bases du fundraising : prérequis juridiques et fiscaux**
- 2. Connaître et comprendre les financeurs privés**
- 3. Connaître et comprendre les méthodes de collecte**
- 4. Stratégie locale VS Stratégie nationale**
- 5. Le cas des fondations redistributrices :**
 - Savoir identifier les appels à projets (AAP)
 - Identifier les projets les plus adaptés aux attentes des fondations
 - Savoir adapter ses projets
 - Créer un lien de confiance avec les fondations
- 6. Etude de cas : répondre à un AAP de fondation privée**



www.finances-territoires.fr

